

## Affiancamento commerciale: Il modo migliore per formare il venditore sul campo!

L'affiancamento in 4 step:



Tale metodologia formativa è un modello innovativo nell'ambito dello sviluppo professionale in quanto spinge l'individuo, attraverso le tecniche di empowerment personale, a raggiungere performance più redditizie, esprimere le proprie potenzialità attraverso soluzioni e azioni personali, raggiungere e consolidare obiettivi sfidanti, incrementare l'autonomia e il senso di responsabilità e migliorare le competenze legate al proprio ruolo aziendale.

